

エコモットはIoTを通じて  
より安心な社会の実現に貢献します

# KDDI株式会社との資本提携を伴う 業務提携契約締結について



証券コード：3987

エコモット株式会社

2019年1月15日



社名	エコモット株式会社
代表者	代表取締役 入澤 拓也
設立	2007年2月（決算期：3月）
資本金	295百万円（2018年6月末現在）
本所在地	北海道札幌市中央区北1条東2丁目5-2 札幌泉第一ビル1F
従業員	95名（2018年11月1日現在、臨時従業員含む）
事業概要	IoTインテグレーション事業



代表取締役 入澤 拓也

#### 経歴

- 1980年 北海道札幌市生まれ
- 2002年 米ワシントン州HighlineCommunityCollege卒
- 2002年 クリプトン・フューチャー・メディア株式会社入社
- 2007年 クリプトン・フューチャー・メディア株式会社退職
- 2007年 エコモット株式会社設立
- 2010年 小樽商科大学大学院 商学研究科  
アントレプレナーシップ専攻修了  
経営学修士（MBA）

#### 企業理念

未来の常識を創る

#### コーポレートスローガン

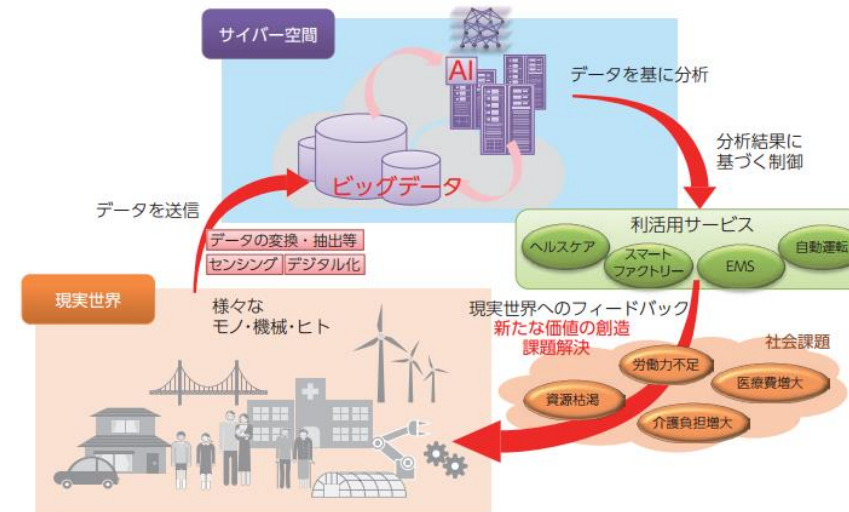
あなたの「見える」をみんなの安心に。

## 当社は創業以来、IoTインテグレーション事業を専業としています

### IoTとは

Internet of Thingsの略で「モノのインターネット化」と訳され「あらゆるモノ」をインターネットに接続、データ収集により「現状の見える化」を実現すること

IoTで収集したデータをクラウド上に蓄積（ビッグデータ化）し統計解析、人工知能（AI）等の分析手法を活用してデータを知識に変え、サイバー空間から現実世界にフィードバックすることで効率化、高速化、安心・安全を提供し課題解決



### 当社が提供してきたIoT

## 「データを収集・分析し、現実世界にフィードバックするサービス」を提供し続け、課題解決を実現

創業以来、一貫してIoTインテグレーション専門プロバイダーとしてソリューションを提供

提供スタイル・ソリューション分類		プラットフォーム・パッケージサービス		
IoT インテグレーション事業	IoTプラットフォームをベースとした SIによるソリューション  顧客ニーズに合わせて的確にIoT導入を支援		IoTデータコレクト プラットフォーム <b>FASTIO</b>	
	パッケージサービス を中心とした ソリューション	モニタリング ソリューション  遠隔でのカメラ監視によるソリューションを提供		融雪システム遠隔監視 ソリューション <b>ゆりもつと</b>
		コンストラクション ソリューション  ・工事現場の「安全管理」「生産性向上」 「作業精度向上」等の 総合情報化ソリューションを提供		建設情報化施工支援 ソリューション <b>現場ロイド</b>
		・増水、豪雨、突風、倒壊、土石流、土砂崩 れなどの自然災害の予兆・監視等の ソリューションを提供		自然災害の予兆を見える化 <b>防災ソリューション</b>
	GPSソリューション  GPS技術を活用したソリューションを提供		交通事故削減 ソリューション <b>Pdrive</b>	

# KDDIとの資本提携を伴う業務提携のトピックス

2019年1月15日にKDDI株式会社と資本提携を伴う業務提携契約を締結

## ■ 本提携の目的

- ・KDDIとの関係強化による「法人向けIoTビジネスのスケール化」

## ■ 業務提携概要

- ・5G時代も見据えた「KDDI IoTクラウド Standard」の強化、及びKDDI IoTプラットフォームでのコンポーネント化
- ・新技術を活用した通信デバイスの共同開発
- ・新規IoTパッケージ商品の共同開発、及び拡販
- ・地方創生に向けた地域産業の高度化に関わる施策推進
- ・「両社の強みの融合」に向けたノウハウの相互流通、人材交流

## ■ 資本提携概要

- ・エコモットに対するKDDIの持株比率は21.07%となる見込み

# エコモットの歩みとKDDIとの関係



エコモットの現在までの成長にはKDDIとの協力関係が不可欠であった  
今後の更なる成長に向けてKDDIとの協力関係強化のために資本提携を伴う業務提携契約を締結

## 創業時

- ・創業事業である雪のIoT「ゆりもっと」開発時に技術協力を受ける



融雪システム遠隔監視ソリューション「ゆりもっと」

スムーズな  
スタートアップ

## 現在

- ・パッケージサービス拡充、販売拡大に伴い、多くのKDDIモバイル回線を活用



建設情報化施工支援ソリューション「現場ロイド」

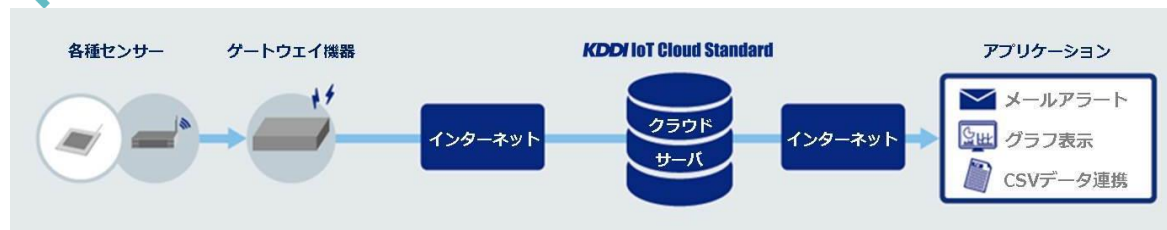


交通事故削減ソリューション「Pdrive」

- ・「KDDI IoTクラウドStandard」のベースシステムを提供



IoTデータコレクトプラットフォーム「FASTIO」



パートナー企業との  
マッチング

顧客の紹介

共同提案

株式公開への成長

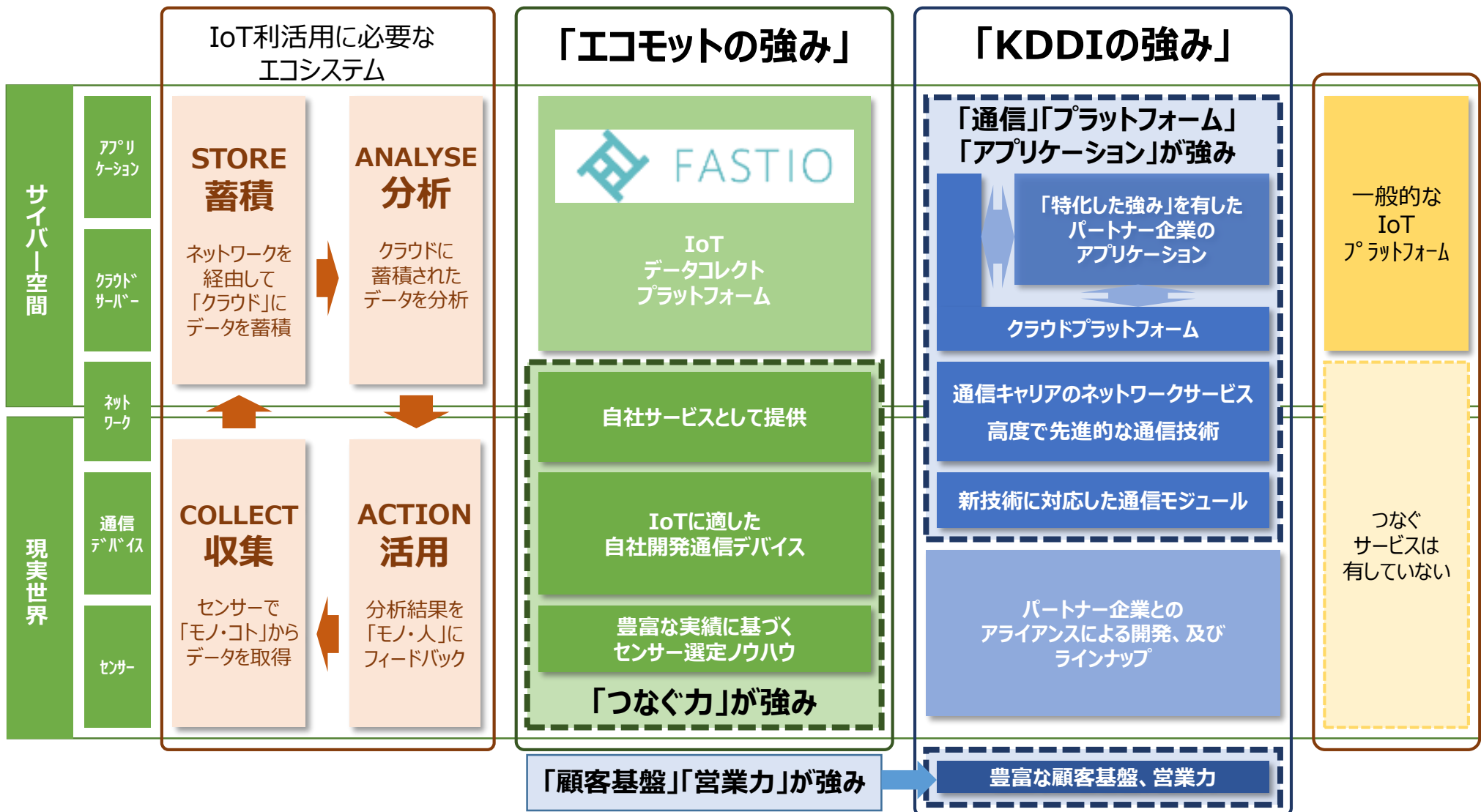
## 今後

- ・資本提携を伴う業務提携契約の締結  
協力関係を強化し「法人向けIoTビジネスのスケール化」を目指す

IoTリーディング  
カンパニーへ

# 「エコモットの強み」と「KDDIの強み」

IoT分野における、「KDDIのサイバー空間でのクラウドプラットフォーム・アプリケーション、及びネットワークの強み」、「エコモットの現実世界での『つなぐ力』の強み」を融合させ、垂直統合的な強みが生み出される



業務提携による実施施策実現に向けた土台作りのため「両社の強み」を融合すべく人材交流等を実施  
なお、IoT市場での早期市場獲得が必要であることから「土台作り」と「施策推進」は並行して実施

## ・業務提携による実施施策

1. 「KDDI IoTクラウド Standard」の強化、及び  
KDDI IoTプラットフォームでのコンポーネント化
2. 新技術を活用した通信デバイスの共同開発  
センサー端末ラインナップ強化
3. 新規IoTパッケージサービスの共同開発、及び拡販
4. 地方創生に向けた地域産業の高度化に関わる施策推進

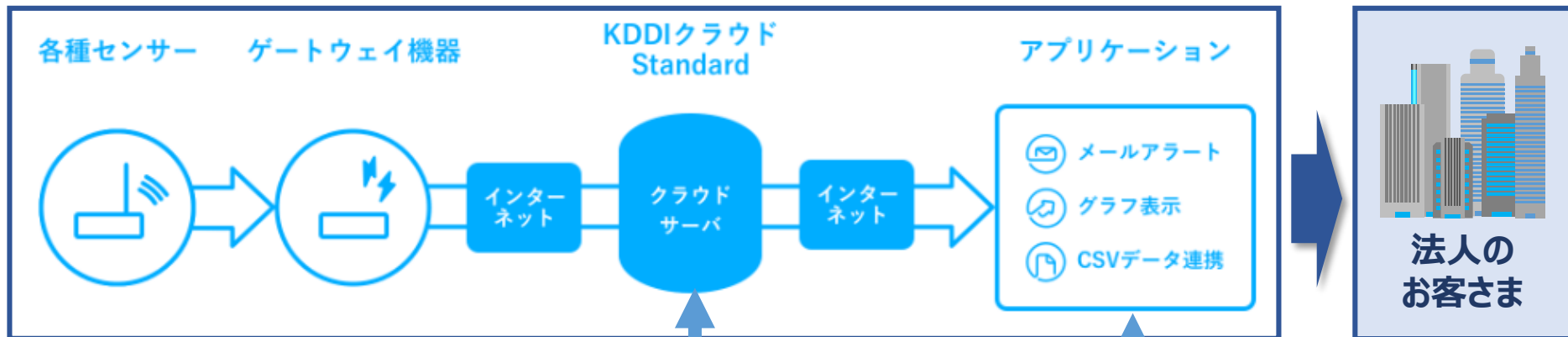
## ・施策実現に向けた土台

5. 「両社の強みの融合」に向けたノウハウの相互流通、人材交流



# 「KDDI IoTクラウド Standard」を中心とした協業イメージ

「KDDI IoTクラウドStandard」の強化、5Gを見据えたKDDI IoTプラットフォームでのコンポーネント化などのサービス・製品の拡充と併せ、営業体制強化により「法人向けIoTビジネスのスケール化の促進」を目指す



STEP1  
(直近)



LTE・LPWA  
通信デバイス  
共同開発

5G・新技術  
5G等の新技術  
を活用した  
通信デバイス  
共同開発

センサーラインナップ  
拡充

更なる安定運用体制の構築  
機能拡張・アプリケーション開発  
「KDDI IoTクラウドStandard」の強化

KDDI IoTプラットフォーム

KDDI  
各種サービス

「KDDI IoTクラウドStandard」をKDDIの様々なサービスと融合  
(KDDI IoTプラットフォームの1コンポーネントとして機能)



営業体制  
強化

# 新規IoTパッケージサービスの共同開発イメージ



KDDIの多種多様なお客さまからの課題に対して、両社の強みを活かした共同開発によりエコモットのIoTパッケージサービスのラインナップ拡充、及び共同販売による販売拡大を目指す

## 現在のエコモットの業種業界に特化したパッケージサービス

## 新規パッケージサービスの共同販売

### 雪のIoT

融雪システム遠隔監視  
ソリューション



### 工事現場のIoT

建設情報化施工支援  
ソリューション



### 車のIoT

交通事故削減  
ソリューション

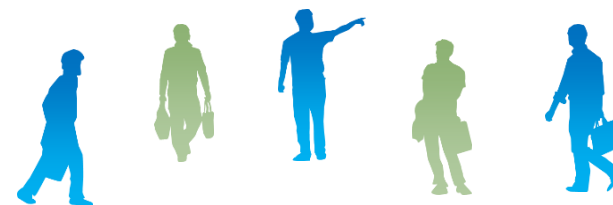


### 業種A

〇〇〇  
ソリューション

### 業種B

△△△  
ソリューション



パッケージサービスのラインナップ拡充

## KDDIの多種多様なお客さまからの課題

## 両社の強みを活かした共同開発



### エコモットの強み

「つなぐ力」

### KDDIの強み

「通信技術」  
「プラットフォーム」  
「アプリケーション」



# 地方創生に向けた地域産業の高度化への取り組み

KDDIの地域産業の高度化への取り組みにおいて、北海道の現地パートナーとして、北海道ならではの地域課題に対して、IoTを活用した課題解決に向けて積極的に支援

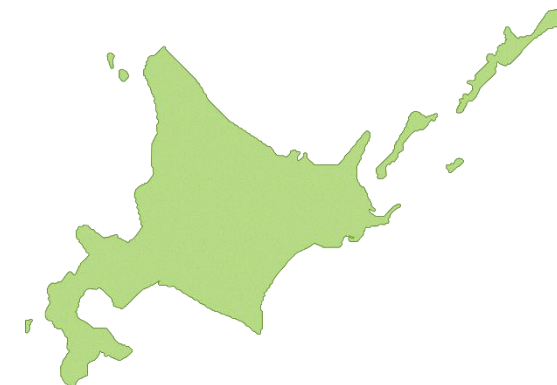
## 農業×IoT



## 防災×IoT



## 観光×IoT



「『KDDI IoTクラウド Standard』を中心とした協業」、「新規IoTパッケージ商品の共同開発・拡販」をKDDIと取り組み、未攻略市場攻略により売上拡大を目指す

## ■「KDDI IoTクラウド Standard」を中心とした協業による成長



## ■新規IoTパッケージ商品の共同開発・拡販による成長



- **本資料は、情報提供を目的としたものであり、当社株式等特定の商品についての募集・投資勧誘・営業等を目的としたものではありません。**
- **本資料に記載されている見解・見通し・予測等は、資料作成時点での当社の判断です。将来における当社の業績が、現在の当社の将来予想と異なる結果になることがある点を確認された上で、ご利用ください。**
- **本資料で提供している情報は万全を期していますが、その情報の正確性、完全性を保証するものではありません。また予告なしに内容が変更または廃止される場合がありますので、あらかじめご了承ください。**
- **本資料は、投資家の皆様がいかなる目的にご利用される場合においても、ご自身のご判断と責任においてご利用されることを前提にご提示させていただくものであり、当社はいかなる場合においてもその責任を負いません。**

# お問い合わせ先



エコモット株式会社  
経営企画部

TEL : 011-558-6600

Mail : [ir@ecomott.co.jp](mailto:ir@ecomott.co.jp)

URL : <https://www.ecomott.co.jp/>